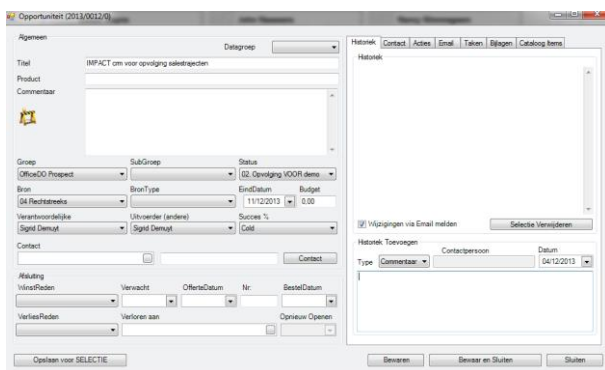


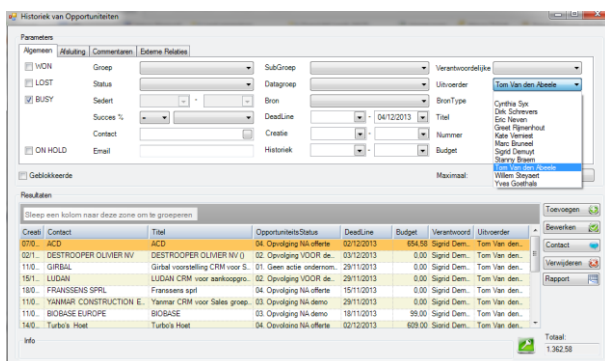
IMPACTXRM Sales

De **IMPACTXRM Sales** module is op **IMPACTXRM Contacts** na de meest gebruikte module van het gamma. Ze zorgt voor een volledige commerciële opvolging binnen Ms Outlook gaande van het beheer van leads, opportuniteiten, bezoekverslagen, budgetbeheersing, en nog veel meer... In combinatie met een degelijke rapportering is dit DE tool voor elke medewerker in het sales departement.

Aan de hand van onderstaande screenshots krijgt u een eerste indruk van de mogelijkheden van **IMPACTXRM Sales**.



Het opportuniteiten scherm vormt het hart van het **IMPACTXRM Sales** systeem. U houdt er de details van uw opportuniteit bij, de relevante contactgegevens zijn steeds ter beschikking, u stuurt rechtstreeks vanuit uw opportuniteit de nodige Email en afspraakverzoeken, enz... Het overzichtelijke historiek-scherm houdt u op de hoogte van elke communicatie of correspondentie van uzelf of medewerkers...



Het overzichtelijke historiekscherm biedt u alle nodige info i.v.m. uw actieve opportuniteiten. U ziet onmiddellijk in welke fase u zich bevindt, welke de deadline is en wat het actuele slaagpercentage is.

Uiteraard zijn de nodige links met de contactfiche en rapportgenerator voorzien

IMPACTXRM Sales



Dankzij de combinatie **IMPACTXRM Reports** en **IMPACTXRM Sales** zijn de meest complexe overzichten mogelijk en bouwt u rapporten in een handomdraai. Een Sales Funnel, Sales Radar, overzichten per status, procentuele spreiding per regio, enz....

Maak gebruik van de standaard overzichten of bouw zelf uw eigen rapporten...